鸿程伟业 × Sigma Pro
业务智能陪跑提案 | CEO汇报整合版

供鸿程伟业CEO及核心管理团队审阅

2026年9月16日 · 成都蜜蜂时代科技有限责任公司 · BEE Sigma

提案说明
首期聚焦1条定制工作流。合作前确认方向与基本边界，合作后由业务咨询师、AI Master与鸿程伟业业务团队联合设计、验证与优化。

一、合作判断摘要

鸿程伟业现有的海博系统、Excel报表、商品资料与业务SOP，已经为AI进入真实经营场景提供了基础。

Sigma Pro以保留现有系统和管理方式为前提，通过智能体、标准能力、定制工作流与持续陪跑，帮助团队逐步形成可使用、可复盘、可积累的AI能力。

本次先明确合作价值、服务结构、首期场景与商务安排，不把合作扩大为大而全的平台改造。

二、候选场景池

历次沟通形成三个候选方向。首期从中选择**1条定制工作流**，不代表三个项目同时交付。

候选方向	主要价值	需共同明确
售罄日报整理与数据异常提示	辅助完成数据整理、固定口径计算、售罄情况展示及数据异常提示	首张报表、使用范围、输出方式与确认责任人
商品主档建档辅助	辅助整理商品资料、识别缺失信息，减少人工查找和重复录入	商品资料范围、现有录入方式与人工审核环节
补货建议与订货决策辅助	在业务规则和必要数据具备后，形成待复核的补货分析与建议	适用范围、规则依据、数据条件及最终决策责任

场景边界
以上三个方向为首期候选场景，双方根据业务价值、数据条件与实施难度，共同选定一个，并明确业务起点、主要输出和人工确认环节。其余方向作为后续扩展储备，不纳入本期交付。

三、首期场景与推进方式

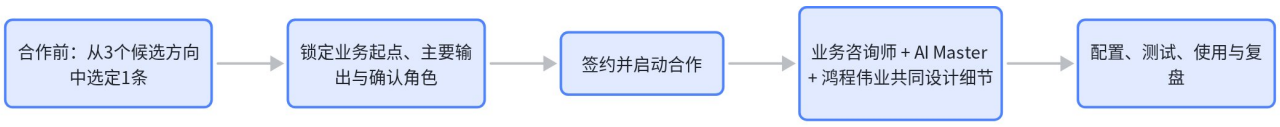
一、开发前：确认一个办公场景

合作确定前，从候选场景池中选定首期方向，并基本锁定业务起点和终点。**正式开发前，双方需确认一个首期办公场景，同时明确使用的办公平台：飞书、企业微信或钉钉。**

- 业务从哪里开始，处理什么资料或数据；
- 形成什么主要输出，交给谁使用或确认；
- 哪些操作保留人工参与，哪些经营决策需要负责人拍板。

二、合作后：联合设计与验证

由BEE Sigma业务咨询师、AI Master与鸿程伟业业务团队共同拆解流程、数据和规则，明确人工确认点，再完成配置、样本测试、团队使用与阶段复盘。需要深度共创的实施细节在正式服务阶段完成。



四、Sigma Pro 完整服务结构

一、基础部署与智能体配置

- 首期建议以2台 Mac mini起步，由鸿程伟业采购并准备；BEE Sigma完成约定范围内的运行环境与基础协同配置。
- 配置**最多6个智能体／机器人，包含2个老板分身**，按实际角色确定权限与使用方式。
- 智能体数量不等于定制工作流数量；现有海博等核心系统继续保留，无需整体迁移办公体系。

二、工作流与标准能力

服务组成	数量	主要内容
事务工作流	1条	辅助整理会议、待办、文件与消息，按约定方式记录、提醒和推进
标准工作流	3条	老板分身、企业及AI可见度测评与提升建议、行业市场雷达
定制工作流	1条	合作前确定首期方向与业务起止边界，合作后联合设计与实施

三、老板分身：让老板的判断力成为组织能力

老板分身的核心，是将老板及核心团队**已经确认的判断标准、取舍逻辑、典型经验和升级条件**，沉淀为企业可复用的管理资产，而不是模仿老板说话。

它帮助团队减少同类问题的反复请示，统一执行尺度，让经验不再只停留在少数人脑中。

- **沉淀判断**：梳理已确认的经营原则、案例和判断依据，形成可查询、可修订的判断框架。
- **辅助协作**：针对真实问题给出待复核建议，说明参考依据、信息缺口，以及什么情况必须上报。
- **持续校正**：结合实际使用和复盘，把个人经验逐步转化为组织能力。

> **老板分身不代表老板本人发言，不替代授权、审批或经营拍板**。超出已确认规则和权限的事项，升级至指定负责人确认。

四、持续陪跑

围绕业务访谈、样本验证、配置实施、使用辅导和阶段复盘持续优化，使工具真正进入团队日常工作。

五、商务方案与合作保障

一、标准收费与办公平台

> **标准收费：人民币35,000元／季度，基于飞书开发。**
>
> 如选择在**企业微信或钉钉**开发，在标准收费基础上**增加人民币3,000元。**

开发前确认本期办公场景与使用平台，再开展对应工作流的设计和实施。

二、服务周期与保障

- **3个月业务智能陪跑 + 3个月免费运维支持**。免费运维面向已交付能力，不含新增功能或新增定制工作流。
- **服务启动后30天内可无条件停止合作，全额退还服务费**，无需提供理由，不以完成考核指标为前提。

三、必要配套投入

首期包含**人民币2,000元API使用额度**；超额API用量、第三方平台／软件／接口费用及设备采购由鸿程伟业承担。具体执行细则在合作文件中约定。

六、协作方式与关键边界

一、双方协作

鸿程伟业：指定业务负责人，提供必要样本、规则、账号权限与使用反馈，确认业务口径和最终经营结果。

BEE Sigma：负责范围内的业务梳理、可行性评估、配置测试、使用辅导与复盘，协助沉淀经营知识。

二、第三方API由客户取得

如需海博或其他第三方API，由鸿程伟业自行联系第三方，取得接口资料、授权及必要支持。**BEE Sigma不承担与第三方公司的直接对接**。客户取得可用API后，再评估本期适配范围，不自动包含所有接口开发。

三、定制工作流不等于全自动

工作流由人工操作、固定规则与AI辅助共同组成。数据导出、资料核实和例外处理可保留人工参与；AI负责整理、提示及形成待复核建议。

采购、调价、上下架和调拨等经营动作，仍由鸿程伟业指定负责人确认和执行。

七、本次建议确认的事项

1. 认可通过Sigma Pro业务智能陪跑开展合作；
2. 从三个候选方向中选定首期1条定制工作流，基本确认起点、主要输出与使用／确认角色；
3. 开发前确认一个办公场景，并明确使用飞书、企业微信或钉钉；
4. 认可飞书版35,000元／季度的标准收费，企微或钉钉增加3,000元，以及服务周期和退款保障；
5. 指定双方负责人，启动联合设计、样本验证与实施安排。

首期先把一个场景做实，再根据实际使用效果决定后续扩展。